

あきんど 行動する商人・発言する商人を目指して!



発行所 矢板市商工会  
矢板市本町2-18  
TEL 43-0272  
FAX 43-1767  
編集 広報委員会  
印刷 共栄印刷(有)

# 第52回通常総代会開催

## 「地域社会再生のための『生活の再建』」へ強力に推進



挨拶する前田会長



議長を務めた吉澤博好氏



矢板市商工会通常総代会

第五十二回通常総代会が平成二十四年五月二十二日、商工会館を会場にて多数の来賓のご臨席のもと開催されました。

総代会は、吉澤博好氏（株大東建設）を議長に選出し、平成二十四年度事業計画（案）や任期満了に伴う役員改選など六議案が審議され、原案どおり可決承認されました。

平成二十四年度の事業計画は次の通り。

### 一 経営改善普及事業費

①「商工会」現場力「底上げ事業」に係る「アクションプラン」の実践

巡回相談や窓口で多種多様な相談・指導等を実施する。

県、市、県連、県産業振興センター等と連携を強め、各種支援制度を積極的に活用し、企業力ランクアップ、ワークワキ系の店づくり、スローライフ推進、

地域密着リフォーム、事業承継育成事業等に取り組む。

②周知活動及び講習会等の充実  
金融雇用、新規経済対策、制度改正等の情報提供や講習会を実施する。

### 二 総合振興事業

①地域社会との連携強化

会員企業がお客様との出会いの場を作り、会員と街が元気になるよう事業を展開する。

行政とも定期的に懇談し、連携を強める。

「商工会を支援する県議会議員の会」と連携を強め、県条例に謳われた商工業者等による地域貢献活動を推進する。

②商工会の組織・財政基盤の強化

会員の加入促進と脱会防止に努めると共に、会員福祉共済制度加入等を促進する。

「ネットde記帳」（記帳機械化）を普及し、手数料の確保（財政基盤強化）に努める。

③情報の収集、分析、提供  
情報の収集と分析を行い、会報、かわら版、ホームページ、パンフレット、カレンダーを通して提供していく。

④県連の推奨する「スーパージンタ」の軽トラ市の推進に努める。

### 三 商業振興事業

①商業祭、暮市、花市等を継続し、商店街の賑わいを演出する。

# 総代会関連連記事



## 四 工業振興事業

①「安心リフォームやいた」を支援し、地域密着リフォーム事業を推進する。

②県商工連と連携し、企業力アップ事業を拡充して、市場参入、取引機会拡大と活性化を図る。

③栃木県産業振興センターと連携し、創業支援、経営基盤強化、地場産業育成事業を展開する。

## 五 観光対策事業

①つつじの郷やいたのPR 矢板市つつじまつりを開催する。

八方ヶ原のつつじも観光資源としてPRに努める。

②観光PR等の積極展開 市及び観光協会と連携を密にして、矢板市の観光資源のPRに努める。

ふるさとまつり、花火大会、

市民の日等の行事へ積極的に参加協力及び支援を行う。

「道の駅やいた」も観光情報

拠点として活用する。

## 六 金融対策事業

緊急金融相談窓口の開設。

巡回、窓口相談等で各種金融

制度の周知、相談、斡旋等を実施する。

信用保証制度や福祉共済融資制度の周知に努める。

県や市に融資支援制度拡充の働き掛けを行う。

## 七 経営税務対策事業

巡回や窓口での税務相談指導、個別決算指導の充実。

青色申告説明会の開催する。記帳機械化推進を通じた経営

税務対策の強化に努める。

## 八 労務対策事業

新入社員研修、優良従業員表彰の実施。

労働保険等の普及促進と手続支援。

支。

## 九 福利厚生対策事業

各種共済制度の普及促進を図

る。

## 十 青年・女性対策事業

〔青年部〕

ブロック内や他地域青年部との交流、企業力向上セミナー

参加や、県青年部連合会設立四十五周年周年記念事業への参加

加協力を支援する。

〔女性部〕

資質向上研修会の開催、企業力向上セミナーやブロック別交流会への参加を支援する。

## 十一 記帳機械化推進事業

「アクションプラン」に基づき、Nettode記帳による電子申告(e-Tax)の拡充強化を図る。

## 商品券取扱事業計画について

平成十一年十一月から発行の続いた当該事業は、昨年八月一日に新規の商品券の発行を停止し、現在、既発行商品券の回収を続けている。平成二十四年度末をもって商品券取扱事業は廃止となる。

〔役員改選記事は3面へ〕

### <お知らせ>

## 矢板市金属工業会・安心リフォームやいた 新規会員募集!!

矢板市金属工業会と安心リフォームやいたでは、新規会員を募集しております。

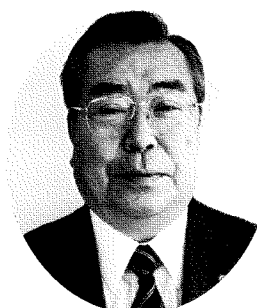
詳しくは、商工会までお問い合わせ下さい。(電話 43-0272)



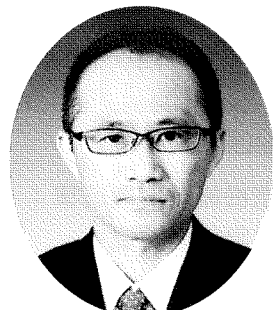
副会長 代田有史 (新)  
(有)シロタ美粧品店



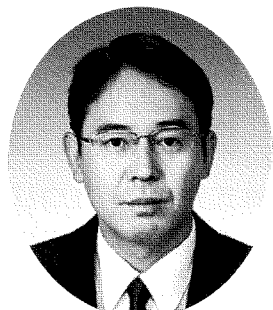
副会長 東泉清壽 (新)  
(株)トーセン



会 長 前田光弘 (再)  
東昭建設(株)



工業部長 山口貴司 (新)  
(株)チュウリツ



商業部長 網川雅之 (新)  
(株)山 久

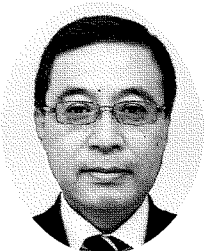


総務部長 阿部成男 (新)  
(有)阿部石材店

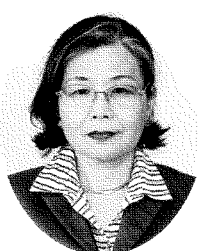
新役員  
の顔ぶれ  
(平成二十四年五月二十二日選任)



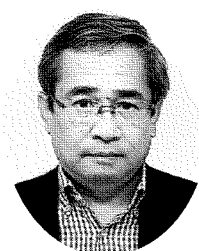
理事  
石井国夫 (新)  
東陽機器工業(株)矢板工場



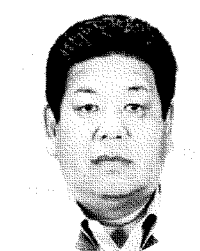
理 事  
笹沼 守 (再)  
うさぎや(株)



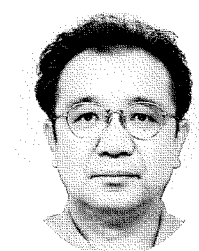
理 事  
高柳真知子 (再)  
(有)矢板ツーリング



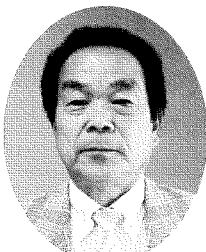
理 事  
柴山 準市 (新)  
(有)柴山金物店



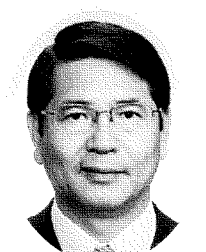
理 事  
斎藤 正弘 (新)  
(有)斎藤塗装工芸



理 事  
荒井 隆市 (再)  
(有)荒井プロパン



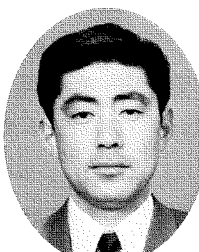
理 事  
飯村 定久 (再)  
(有)飯村自動車商会



理 事  
小林 勇治 (再)  
こばやし通商



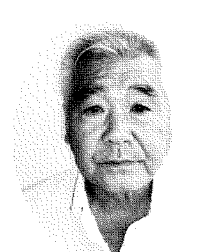
理 事  
渡辺 憲一 (再)  
(株)渡辺工務店



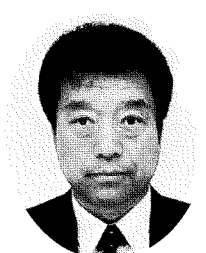
理 事  
小野崎晴雄 (再)  
(有)小野崎靴店



理 事  
斎藤 金作 (再)  
斎藤電設



理 事  
新野 昭男 (再)  
(株)新野重建



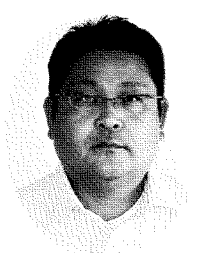
監 事  
大谷 清 (再)  
大谷建設(株)



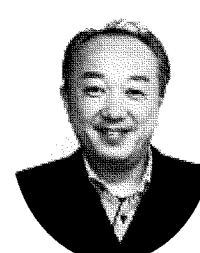
監 事  
永井 榮一 (再)  
(有)永井材木店



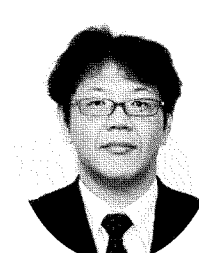
女性部長  
宮崎 征子 (再)  
宮崎商店



青年部長  
金田 忠之 (新)  
(株)ケイストレーディング



理 事  
野上 英則 (新)  
(有)ジャストカップス



理 事  
八木澤和良 (再)  
八木澤社会保険労務士事務所

# 「商工会認証制度」認定証、並びに「スローライフ推進事業」認定証を授与

第52回通常総代会席上で、商工会認証制度認定証、並びにスローライフ推進事業認定証の授与が行われました。

## 商工会認証制度企業とは？

栃木県内の各商工会に参加する企業を対象として、企業の総合的なレベルアップを図ることを目的に構築した制度で、その認証を受けた企業です。

日本経営品質賞をベースとして企業の経営力を全般的に審査しますので、ここで認証を受けた企業は、特に評価が高い企業と言えます。市場環境の変化に柔軟に対応して自己改革を図る力があり、顧客の視点に立った顧客価値を創造する優れた仕組みを持つ企業です。



- 株式会社 チュウリツ 精密機械器具製造業
- 有限会社 船木製作所 金属製品製造業
- 株式会社 トーセン 製材業



- 有限会社 ピアノ  
たかはら矢板牛サーロインステーキ
- お食事処 万留家  
とんかつ定食
- 株式会社 楽土 キムチ家触心  
丸ごとトマトキムチ
- 十割そば 一休  
十割天ぷらそば
- 有限会社 小野崎靴店  
糰みそ・甘酒

## スローライフ推進事業認定店とは？

地元で生産された質の良い、こだわりの食材を使用していることとし、一定の基準を充たす事業所が認定されるものです。地元商工会長の推薦と栃木県商工会連合会の「旨いが吉番」選び隊での審査と、企業からの「宣言書」の提出により認定証が授与されるものです。

## 経営者ご自身の「現役引退後の生活資金」のことをお考えですか？

年金だけでは不十分で、不安がある。  
自分で積み増すには、どんなものがあるのかな...

1 加入し、掛金を毎月積み立てておけば...

★掛金は全額所得控除の対象になります。(左図は掛金月額3万円の場合)  
★60歳以上の経営者の方も加入できます。

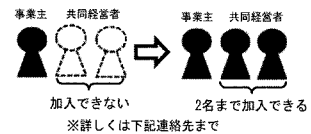
2 将来、「廃業」「役員退任」等が生じたときに共済金をお受け取りいただけます。

★掛金は全額所得控除の対象になります。(左図は掛金月額3万円の場合)  
★60歳以上の経営者の方も加入できます。

3 現役引退後の安心した生活設計が図れます。

## 小規模企業共済制度

平成23年1月1日より受付開始！  
『事業主の「共同経営者」も加入の対象となります』



共済制度のお申し込みは **矢板市商工会** 矢板市本町2-18 TEL0287-43-0272 FAX0287-43-1767

# 元気な青年部員募集！



**青年部では、  
地域のために  
活動しています！**



青年部の絆感謝運動  
平成24年6月11日開催  
※矢板市内路上の清掃活動を行いました。

## 矢板市商工会青年部では、新入部員を募集しています。

私たちと一緒に地域貢献・研修事業を通じて商工業の発展や社会勉強を行って行きませんか？

●対象：20歳～40歳までの方で、矢板市商工会加入の事業所の方

- ・男女は問いません。もうすぐ40歳の方でも大丈夫です。（※女性の場合は、賛助部員となります。）
- ・商工会未加入の方は、矢板市商工会に加入後の入部となります。

●青年部入部のメリット

- ・市内に異業種の仲間ができて、人脈が広がり、事業展開・ビジネスチャンスの機会が得られます。
- ・様々な考えの違う人との会議や事業を通じて自己の成長につながります。

◎詳しくは、矢板市商工会青年部（TEL43-0272）まで

## 地域密着リフォーム事業 登録事業者が新しくなり新スタート!!

工業部会（部会長 山口貴司）では、建築・建設業関係事業者の支援強化を目的に、地域密着リフォーム事業（登録20事業所）が3年に一度の更新が済み、また新しく事業がスタートいたしました。会員の皆様にも、何卒ご利用くださいますようお願い申し上げます。

大高美装 左官業	(有)サカヌシ塗装 建築塗装業	東昭建設(株) 総合建設業	斎藤電設 電気工事業	(株)カナメ関東支店 建設業
井上住建 建築業	野崎建築 建築業	泉水道(有) 機械設備業	(株)渡辺工務店 一般建設業	(有)阿部石材店 石材業
(株)新野重建 建設業	(有)大沢瓦店 屋根瓦工事業	(株)山光 建設業	小熊左官 左官業	(有)斎藤塗装工芸 建築塗装業
水戸ペイント工芸 看板・塗装業	(有)津久井石材店 石材業	猪瀬屋根工事 屋根工事業	(株)小堀建設 建設業	白井塗装(有) 建築塗装業

名簿は順不同

# 人事往来

平成二十四年三月三十一日・四月一日付けをもちまして職員異動がございました。

## 異動

### 主事

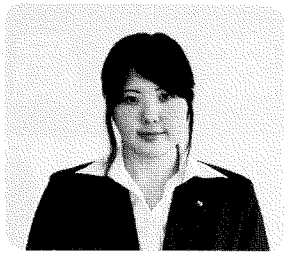
若色 由江さん

(那珂川町商工会へ)

十六年の長期にわたり大変お

疲れ様でした。

## 新任者



経営支援員(主事補)

よこた えみこさん  
横田 笑美子さん

今後とも、よろしくお願いいたします。

# こんにちは 新会員の紹介

平成二十四年二月一日〜六月三十日まで新しく会員になられた方のご紹介をいたします。

## 事業所名 代表者名(敬称略)

居酒屋ふるさと 渡邊美代子

スタジオアパルトメント 吉成 修一

おそうじ隊501矢板店 富田 光一

ステーキしおや 土戸 晶之

ともなりそば処信生庵 大島 郁郎

商工会女性部副部長 滝田 雅子

長久保犬猫病院 長久保圭一

(株)PEACE保険 尾下 清美

尾下 清美

# ご利用ください! エキスパート・バンク事業

エキスパート・バンク事業は、様々な問題に直面する皆さんを支援する制度です。相談内容に応じて、栃木県商工会連合会に登録している専門家を原則1テーマに1回事業所へ無料で派遣し、具体的・実践的なアドバイスによって問題解決に役立てていただく事業です。

ご相談を希望される方は、商工会(Tel 43-0272)にご連絡下さい。

「確かな未来」が会社を変える。



## で退職金。

「中退共」は中小企業が加入しやすい国の退職金制度です。

- ① 国の制度だから安全・安心!  
さらに掛金の一部を国が助成します。
- ② 社外積立でラクラク管理!  
管理や運用の手間がかかりません。
- ③ 掛金は全額非課税でオトク!  
節税に加え、手数料もかかりません。

- パートタイマーさんもご加入いただけます。

詳しくはホームページをご覧ください

**中退共**

<http://chutaikyo.taisyokukin.go.jp/>

独立行政法人勤労者退職金共済機構 中小企業退職金共済事業本部 TEL(03)6907-1234 FAX(03)5955-8211

(有)ブロンズジャパン

王 曉 強

## 経営のヒント

# 売り切る努力で商売繁盛!

◎売り切る努力が客を増やす

仕入れたら売り切る。出来るだけ在庫にしないように、毎日の努力が大切です。仕入を減らすのではありません。今日仕入れた商品は数日に売り尽くし、常に店内の新鮮さを作り出すのです。

在庫になりそうなら、セールスや思い切った値引きも止む得ません。涙を飲んで、売り手の有利な時に(新鮮な内)売り切るので。

商品の汚れやホコリは、客足を減らすことがあっても、客を増やすことはありません。逆に、綺麗な店や新鮮な商品であればあるほど、お客様が増えます。新鮮さを保つことが大切です。売り切る努力と工夫を力を入れてみましょう。

◎客の欲しいモノを店に並べる

「売れない店は、売れない商品しか、並べてないから売れない」と言われます。つまり、お客様の欲しい商品が少ないのです。逆に繁盛店は、「売れる商品を並べているから売れる」と言われます。「買ってみたい!」という購買心や好奇心を起こさせて、欲しがらせて売っているのです。お客様の

欲しいモノが繁盛店には沢山あるのです。繁盛店の売れ筋商品や熱意・利便性・接客対応・売り方等々を研究して、お客様が欲しがるといふモノを店に並べて見ましょう。真似ることも大切です。汗や知恵を出した分、努力・苦勞した分、売上が伸びるようです。

◎来客が増えれば売上は伸びる  
来客が多ければ多いほど売上は伸びます。「さくら」も大切ですが、店内に人影がないのは以てのほか、人は人を呼び込みます。店内には、常に人を配置しておきましょう。

頭の空気も入れ替える必要があります。昔の買い物は、歩きでしたから、近くの店が唯一だったのです。しかし、今は女性の殆どが車の免許を持ち、買物は車なので、近くの店が唯一ではないのです。競争相手が町外に数百店となったのです。お客様に都合の良いお店づくりを進めて行きましょう。

企業繁栄の主役はあなたです!

